



## Unternehmens-Entwicklung

### Strategisch planen und umsetzen

#### Ihre Aufgabe

- Suchen Sie nach Beratern, die Ihnen helfen, das Change-Management, die Kundenorientierung oder die Vertriebsentwicklung Ihres Unternehmens wirksamer zu machen?
- Ist Ihr Unternehmen so schlank aufgestellt, dass Sie für zusätzliche Veränderungsprojekte auf externes Know-how und Ressourcen zurückgreifen möchten?
- Erwarten Sie von Ihren Beratern nicht nur Analysen und Konzepte, sondern vor allem handfeste Umsetzungsarbeit?
- Möchten Sie strategische und vertriebliche Prozesse professionell begleitet, inspiriert und moderiert wissen?

#### Unsere Lösung

- Da, wo unsere Kunden es von uns erwarten, setzen wir unser Führungs-Know-how auch zur Verwirklichung konkreter Zielvorgaben im Unternehmen ein.
- Wir arbeiten eng mit den (Projekt-) Verantwortlichen im Hause zusammen und verstehen uns als „externe Ressource“, die dabei unterstützt, unternehmerische Ziele effizient zu erreichen.
- In welcher Funktion bzw. Rolle Sie uns dabei sehen, bestimmt natürlich jeder Einzelfall. Von der Moderation, über die Prozessbegleitung bis hin zu einer Art Interimsmanagement stehen wir Ihnen zur Verfügung.

#### Erster gemeinsamer Schritt

- Wir sollten uns etwas Zeit nehmen, um gemeinsam zu prüfen, in welcher Form wir Ihnen nützlich sein können.
- Nach einem ausführlichen Gespräch über Ihre Situation und Ziele werden wir Ihnen schildern, welche Art von Lösung Sie von uns erwarten könnten.
- Sollte Ihnen unser Vorschlag wertvoll und erfolgversprechend erscheinen, machen wir Ihnen auf dieser Grundlage ein konkretes Angebot für die Zusammenarbeit.

